

**Como montar uma cobradora.
Saiba como abrir uma empresa de cobrança.**

PRINCIPAIS TÓPICOS:

- **A Montagem;**
- **O Contrato;**
- **Buscando o Cliente,**
- **Cobrança;**
- **Software Específico.**

O assunto principal – Foco - : **Administração de Agência Cobrança.**

A Atividade:

Trata-se de uma atividade pessoal e profissional não muito simpática, mas de retorno certo, porque a consequência natural de toda venda é a cobrança, que nem sempre ocorre tranquilamente.

O Investimento:

É muito baixo em comparação a demais setores e atividades, o montante em ativo fixo deve ser manipulado de acordo com seus interesses e capital disponível.

O Campo de atuação:

E bem amplo, pois abrange praticamente todos os setores: Comércio, Indústria e Serviços:

O Público-Alvo:

Seu público-alvo será desde micro até grandes empresas, para atrair o cliente é imprescindível....

A Estrutura:

Compreende os diversos departamentos ou divisões especializadas capazes de dar suporte técnico tanto para seus colaboradores, quanto para seus clientes.

MODELO DE CONTRATO

CONTRATO PARTICULAR DE PRESTAÇÃO DE SERVIÇOS DE COBRANÇA

Que entre si fazem, de um lado como CONTRATADA ANTARES ASSESSORIA S/C LTDA - ME, pessoa jurídica de direito privado inscrita no CGC-MF sob nº. 80.889.199/0001-90, estabelecida em Campo Mourão - Pr, à Avenida Capitão Índio Bandeira, 1400, 6º Andar, Sala 601, neste ato representado pelos seus sócios abaixo assinados; e de outro como L C CONFECÇÕES LTDA, pessoa jurídica de

CLAUSULA PRIMEIRA:

A CONTRATADA na qualidade de empresa especializada em serviços de cobrança extrajudicial, ajusta com a CONTRATANTE a promoção de cobrança de seus créditos, para tanto, e na melhor forma de direito, a CONTRATANTE por este instrumento, outorga à CONTRATADA os poderes específicos para cobrar, receber,

BUSCANDO O CLIENTE:

Gestão do Relacionamento com Clientes

Os Especialistas em todo o mundo em satisfação e fidelização de Clientes são unânimes: A utilização combinada de Tecnologia da Informação, Planejamento de Marketing e Gestão de Equipes de Alta Performance se constituem num poderosíssimo diferencial da Empresa moderna em seu mercado de atuação.....

MARKTING - MODELOS DE CARTAS

Senhor (a) Empresário (a):

Cada vez mais, as empresas vêm transferindo para terceiros (terceirização), serviços antes realizados por funcionários por elas contratados.

Buscando adaptar-se a esta realidade, estamos oferecendo nossos serviços na área de cobrança, na fase de 45 (quarenta e cinco) dias de atraso.

Modelo de Carta de Cobrança – Fazendo Cobranças

No Nosso Sistema **SAI-Sistema Administrativo Integrado**, incluímos vários modelos de Cartas de Cobrança.

Vimos por meio desta informar-lhe que se encontra em nosso poder título de sua responsabilidade acusando falta de pagamento.

Deram-nos amplos poderes de negociação e estamos certos que nada poderá impedir a solução desta pendência.

Voltamos por intermédio desta, pra informar-lhe que continua em aberto contrato de sua responsabilidade, e que por motivos contratuais seremos obrigados a repassar a profissionais

Conheça também nosso Software

SAI - SISTEMA ADMINISTRATIVO INTEGRADO



Sistema próprio para pequenas e médias empresas de cobrança.

Permite cobrança de cheques, duplicatas, NP, condomínio e mensalidade escolar e outros.

Dentre muitas funções, destacamos as seguintes:

- Cadastro de devedores;
- Cadastro por ramo de atividade e acionador;
- Cadastro de empresas/lojas e filiais;
- Borderôs diversos: Entrada, Devolução, Pagamento, Situação cobrança, etc.;
- Agenda e registra todo o acionamento;
- Busca por inadimplente por CPF, nome, data de agendamento;

Baixe este Sistema

Em "Produtos", e faça um teste gratuitamente por até 30 dias!

www.antaresassessoria.com.br

Temos também Sistemas: Factoring; Cotação de preços, Caixa, Cobrança e outros...

44.3525.1120